



# Kierownik Sprzedaży

Warszawa

## Zadania

- Budowanie i utrzymywanie relacji z istniejącym Klientem
- Przygotowanie ofert handlowych i przetargowych
- Samodzielną obsługę procesu sprzedaży zgodnie z metodyką firmy
- Realizacja planu sprzedaży



## Wymagania:

### ● Kierownik Sprzedaży | Warszawa

- Minimalnie dwu letnie doświadczenie w sprzedaży do sektora publicznego lub biznesowego poparte sukcesami
- Samodzielność i aktywność w prowadzeniu procesu handlowego - praktyczna znajomość technik sprzedaży, motywacja do osiągnięcia założonych celów sprzedażowych
- Mile widziana dobra znajomość rynku IT oraz specyfiki zamówień sektora publicznego i/lub komercyjnego
- Inicjatywa, aktywność i zaangażowanie w pracę
- Umiejętność efektywnej organizacji pracy własnej jak i pracy w zespole
- Wykształcenie wyższe
- Prawo jazdy kategorii B.
- Dyspozycyjność i gotowość do podróży służbowych w na terenie Polski

## Oferujemy:



DOWOLNĄ  
FORMĘ  
ZATRUDNIENIA



SZKOLENIA  
I ROZWÓJ  
ZAWODOWY



PRYWATNĄ  
OPIEKĘ  
MEDYCZNĄ



PAKIET  
SPORTOWY  
MULTISPORT

## Kontakt:

<https://simple.com.pl/kariera/rekrutacja> | [praca@simple.com.pl](mailto:praca@simple.com.pl)