

# Simple mocno liczy na branżę medyczną

## INFORMATYKA

**Ponad 250 szpitali nie ma jeszcze wdrożonych nowoczesnych systemów. Firmy IT w 2016 i 2017 r. będą mieć pełne ręce roboty.**

Najbardziej perspektywiczny jest dla nas rynek medyczny, uczelni wyższych i komercyjny – ocenia Rafał Wnorowski, prezes Simple, który niedawno zastąpił na stanowisku Przemysław Gnitecki. W poprzednich latach był wiceprezesem odpowiedzialnym w Simple za sprzedaż i marketing. – Od tego czasu wiele się zmieniło. Zarówno rynek, jak i sama spółka – twierdzi. Zapowiada, że najbliższe tygodnie poświęci na dokładną analizę sytuacji giełdowej grupy. Tak aby w 2016 r. powróciła do trendu wzrostowego z lat 2013–2014. – Więcej o perspektywach będą mogli powiedzieć po przeglądzie bieżącego portfela zamówień – zaznacza Wnorowski.

Branża IT liczy, że w 2016 r. wreszcie ruszą projekty z nowej perspektywy unijnej, której budżet w sporej części przeznaczony jest dla MSP. – Wielu klientów, z którymi prowadzimy rozmowy, zainteresowanych jest wsparciem projektów zewnętrznymi środkami – mówi Wnorowski.

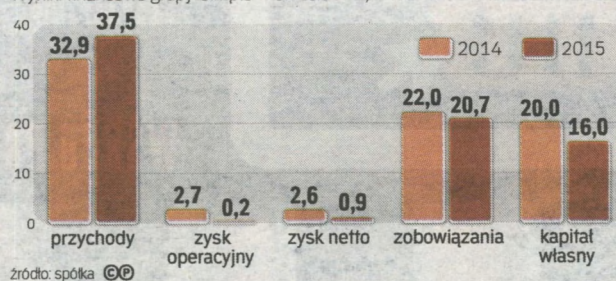
Największym akcjonariuszem Simple jest informatyczna firma Cron. Ta sama, która niedawno ujawniła się ponad 5-proc. progim w Sygnity.

Czy zarząd wie, jakie plany ma Cron względem Simple? – Mamy wspólną wizję rozwoju. Cieszymy się, że mamy takiego długoterminowego inwestora finansowego – odpowiada prezes. Dodaje, że obecnie nie są prowadzone żadne rozmowy dotyczące ewentualnych fuzji czy prze-

rok wcześniej, co było spowodowane m.in. odpisami aktualizacyjnymi i kosztami restrukturyzacji. Najwyższe przychody Simple tradycyjnie osiąga w IV kwartale. Wynika to z zamykania budżetów rocznych na realizację projektów informatycznych oraz na zakup sprzętu i licencji.

W nowej perspektywie unijnej na informatyzację placówek służby zdrowia ma zostać przeznaczona kwota rzędu 900 mln zł. Oprócz firm średniej

Wyniki finansowe grupy Simple w okresie I–IX, w mln zł



źródło: spółka ©

### •UBIEGŁY ROK NIE BYŁ DLA GRUPY SZCZEGÓLNIIE UDANY

jęć. – Naszym priorytetem jest osiągnięcie jak najlepszych wyników w 2016 r. i skupiamy się teraz na tym – mówi.

Swój raport roczny Simple opublikuje 21 marca. W trakcie trzech kwartałów 2015 r. grupa wypracowała niższe zyski niż

wielkości, jak wspomniane już Simple czy Wasco, duży apetyt na kontrakty z tego rynku mają też giganci, np. Asseco Poland czy Comrach. Ten ostatni mocno się rozwija w segmencie telemedycyny. ©

–Katarzyna Kucharczyk