

BETOMAX Polska S.A. to firma, która swoją działalność na polskim rynku rozpoczęła w roku 1998. Z roku na rok spółka konsekwentnie poszerzała swoją ofertę o kolejne produkty i usługi skierowane do sektora budowlanego, umacniając swoją pozycję na rynku.

W chwili obecnej Spółka prowadzi działalność w 4 oddziałach handlowych, zlokalizowanych na terenie całej Polski, koncentrując się na nowoczesnych technologiach i trwałych systemowych rozwiązaniach dla budownictwa.

Firma BETOMAX współpracuje z wykonawcami i podwykonawcami realizującymi znane inwestycje w Polsce w zakresie budownictwa drogowego, ochrony środowiska, obiektów użyteczności publicznej, obiektów sportowych, budownictwa energetycznego, kolejowego, mieszkaniowego, przemysłowego, handlowo-usługowego, biurowego oraz magazynowego. BETOMAX zapewnia swoim klientom szeroki wachlarz usług wykonawczych w zakresie montażu profili dylatacyjnych, łożysk konstrukcyjnych oraz wykonaniu systemów uszczelniających. Dysponuje również w tym celu fachowo przeszkolonymi, mobilnymi brygadami montażystów wyposażonych w odpowiedni sprzęt do wykonania powierzonych prac.

Dewizą spółki jest ciągły rozwój, dlatego też nieustannie rozwija i udoskonala bazę produktową - tak aby w maksymalnie kompleksowy sposób zabezpieczyć potrzeby kontrahentów - składającą się z: systemów uszczelniających, zbrojeniowych, dylatacyjnych, łożysk konstrukcyjnych, produktów i sprzętu do budowy mostów, podkładek elastomerowych, akcesoriów do prefabrykacji, systemów zabezpieczeń na krawędzi, akcesoriów szalunkowych, chemii do betonu, mat szalunkowych oraz sprzętu budowlanego.

Wraz z rozwojem przedsiębiorstwa oraz wzrostem wielkości i ilości projektów realizowanych przez spółkę, Zarząd podjął decyzję o konieczności wdrożenia **nowoczesnego systemu informatycznego B2B**, który kompleksowo wesprze zarządzanie w przedsiębiorstwie oraz zautomatyzuje procesy biznesowe z kontrahentami.

Równoległe do prowadzonych działań związanych z rozpoznaniem rynku w zakresie systemów informatycznych dedykowanych branży budowlanej, spółka przystąpiła do pozyskania dodatkowych źródeł dofinansowania planowanej inwestycji z funduszy unijnych. Po uzyskaniu akceptacji wniosku przystąpiono do realizacji zamierzonych planów inwestycyjnych.

Firma BETOMAX powołała Zespół, którego zadaniem było sprecyzowanie potrzeb, funkcjonalności oraz zakresu planowanego wdrożenia ZSI. W tym celu Spółka uczestniczyła w licznych prezentacjach rozwiązań informatycznych, targach oraz konferencjach.

Przy wyborze systemu kierowano się nie tylko funkcjonalnością systemu ale także elastycznością i doświadczeniem firmy wdrażającej.

Po przeanalizowaniu wszystkich czynników wybrano platformę informatyczną opartą o system **SIMPLE.ERP**, która na tle konkurencji wyróżniała się bogatą funkcjonalnością, elastycznością i otwartością oraz możliwością rozbudowy systemu w przyszłości. Docenione zostało również doświadczenie SIMPLE w informatyzacji firm z branży budowlanej. System oferowany przez SIMPLE idealnie wpisuje się w wymagania systemowe działania 8.2. z związane z realizacją rozwiązań klasy B2B, którego BETOMAX otrzymał wsparcie finansowe.

Projekt obejmował wdrożenie dedykowanego branży budowlanej systemu SIMPLE.ERP w następujących obszarach:

- **Finanse i Księgowość**
- **Zarządzanie Personelem**
- **Majątek Trwały**
- **Obrót Towarowy**
- **Zamówienia Internetowe**
- **Zarządzanie Procesem Produkcyjnym**
- **Zarządzanie Procesem Budowlanym**
- **Zamówienia i rozliczenia elektroniczne (EDI) z dostawcami i odbiorcami**

Spółka BETOMAX zdecydowała się również na rozbudowę projektu o implementację systemów:

- **SIMPLE.CRM/BPM** - monitorującego sprzedaż, kontakty z klientami, efektywność pracowników
- **SIMPLE.BI** - systemu klasy Business Intelligence, będącego portalem raportowym, umożliwiającym budowę zarówno klasycznych systemów raportowania jak i korporacyjnych rozwiązań wspierających zarządzanie efektywnością przedsiębiorstwa
- **XPRIMER.HRM** - wspomagającego strategiczne zarządzanie kapitałem ludzkim, planowanie i rozliczanie czasu, ułatwiając ułożenie optymalnego harmonogramu, z zastosowaniem wielu różnych systemów czasu pracy i okresów rozliczeniowych.

Realizacja projektu pozwoliła firmie BETOMAX na osiągnięcie poniższych korzyści:

1. Poprawienie zarządzania przedsiębiorstwem dzięki wdrożeniu jednego zintegrowanego systemu informatycznego, wspierającego wszystkie główne obszary działalności firmy
2. Dostęp na bieżąco do wielowymiarowych analiz danych w kluczowych obszarach poprzez dedykowany Portal
3. Optymalizacja procesu zarządzania relacjami z klientami, poprawienie jakości obsługi, zwiększenie efektywności, przyspieszenie realizacji zamówień
4. Ułatwienie zarządzania zasobami ludzkimi
5. Wsparcie obiegu dokumentacji, ujednoczenie oraz podniesienie efektywności procesów biznesowych między firmą BETOMAX a jej partnerami przy użyciu B2B i standardu EDI.

W szczególności zautomatyzowano procesy:

- a. Występujące w relacjach z dostawcami
 - Składanie zamówień do dostawców
 - Potwierdzanie zamówień i stanu realizacji przez dostawcę
 - Dostawa towarów
 - Fakturowanie przez dostawcę
- b. Występujące w relacjach z odbiorcami
 - Przyjmowanie zamówień od odbiorców
 - Dostawa towarów
 - Publikacja informacji o stanie zamówień poprzez WWW

Spółka SIMPLE należycie wykonała prace związane z analizą potrzeb wobec systemu a następnie zrealizowała wdrożenie Zintegrowanego Systemu Informatycznego opartego o platformę B2B. W celu zapewnienia użytkownikom sprawnej obsługi systemu, konsultanci SIMPLE przeprowadzili szkolenia wprowadzające.

Zdecydowaliśmy się na powierzenie realizacji projektu firmie SIMPLE ze względu na ich wieloletnie doświadczenie oraz znajomość potrzeb i wymagań polskiego rynku handlowo-produkcyjno-budowlanego.

Dlatego polecamy SIMPLE S.A. jako znaną i sprawdzoną firmę, oferującą przedsiębiorstwom handlowo-produkcyjno-usługowym sektora budowlanego kompleksowe rozwiązania informatyczne.

PREZES ZARZĄDU
Grzegorz Muszyński
Grzegorz Muszyński

BETONMAX[®]
POLSKA S.A.

26-200 KONSKIE, ul. Górna 2a
tel. 41 375 13 47, fax 41 375 13 48
REGON 280997907 NIP 658-17-00-296